

在旅行社的暑期社会实践报告（合集6篇）

篇1：在旅行社的暑期社会实践报告

暑假我选择在某市中青旅进行社会实践，我在中青旅快要两个月的实习光阴里，最重要的收获其实就是一个纯真的希望，希望此后的日子里可以更为的努力。

到中青旅出境企业的第一个部门是产品定制部。在这里主要的工作应当就是跑腿了，大部分是去某5星酒店送个护照取个护照之类的。这类工作的利处就是，多受受文雅的熏陶，还有时刻提醒自己与人交往时多着重礼仪。之后我也随着前辈们学习了怎样算行程报价和收益结算，安闲时也常翻阅一些对于旅游景区的书籍。

大概十天事后，因为项目调整的原因，我又特别好运的调到了出境企业的邮轮中心。好运的原因有三：第一，我大三开始专业方向为酒店管理。尽人皆知邮轮不只是只是一个交通工具，它更是一座移动中的高级酒店。自己认为在邮轮中心工作很大程度上和我的专业对口了。第二，由于中青旅包船的原因，我们这些实习生也很好运的可以

到游轮上去工作，并到日本韩国辅助带团，拓宽了视野，增加了阅历。同时，也深刻感觉到了干旅游业的艰辛。第三，认识了很谈心的前辈，在平常工作中获得了好多真诚的教诲。

下面说说我感想最深的两件事吧。

第一件发生在去日韩出差前的前两周。因为包船的工作量大，邮轮中心的人也不是好多，加上实习生一共才八个人，所以我们踏上了用生命去工作的旅途。最晚的一次我们自发加到了清晨4点多，回到家躺在床上时，外边天亮了。

第二件事发生在出差时。与游客的直接接触是一件特别锻炼人的事情，你总会碰到一些无缘无故就被吼了的事情。但不要多想，只需去解决问题就好了。只有亲身下到一线，才能确实彻彻底底感觉到干旅游很艰辛这种话。就像是以前的一个前辈所讥讽的那样：去旅游和干旅游几乎是天壤之别。

要说总结的话我感觉主要要说两方面，第一，工作上要有坚持奋斗和谨言慎行的态度。第二，待人一定要真诚可靠并且懂得礼仪。其实还有好多心灵上的成长，但总感觉自己的文字表达不出来或是写出来太矫情。总之在实习事后，轻微的筋疲力尽之后，反而心中燃起了更亮的希望。

篇2：在旅行社的暑期社会实践报告

我叫lj，是四川外语专修学院旅游英语的应届毕业生。在毕业的前夕我到自贡阳光旅行社私企进行了实习，以下是我的实习报告。

这就是所谓的“初生牛犊不怕虎”。当我把从学校学到的知识作为试金石，以极大的热情投入到工作中时，我发现做事情违背了我的意愿。生活中的一些小细节，一些平凡琐碎的事情，都能让我“鼻青眼肿”。我发现实践中的事实在学校是学不到的。虽然教授们已经谈论了一些事情，但灵活地学习和使用它们并不是一天的工作。

后来，通过不断地探索和体会，使我慢慢地领会到，要想成为一名合格的导游员，必须首先成为一名生活服务员。在国内旅游“吃、住、行、游、购、娱”的六大要素，首先应该满足“吃”、“住”、“行”这三项。因为它们是旅行生活的三根支柱，而这些在学校中是涉及不到太多的知识点的，学校中的知识主要是在“游”的方面。于是，通过细致地观察，不断摸索和实践，更要不断地学习。学习交通知识、机型、车型、火车车次，学习星级宾馆、涉外宾馆的知识，学习各地菜肴的特色和口味，再与四川的菜肴进行比较，这样，就可以向游客进行解说，回答游客提出的相关问题。

通过领导团队，我们不仅可以锻炼领导团队的技能，还可以丰富感性知识，了解每个旅游目的地。然后展示在学校学到的知识。能充分理解旅游的乐趣。祖国的大江大山，悠久的历史和灿烂的文化。起初，客户对我的工作不了解，也不感兴趣，但我对目前的情况了解不够。我认为通过不断的接触，可以建立良好的合作关系。但过了一段时间，我觉得效果不大。所以我调整了工作方向，对客户进行了分类。分为“关键客户”、“普通客户”和“潜在客户”。根据他们的不同特点和我与他们的不同关系。

我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。也许是实习日子短和我并非导游专业的关系，对导游有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但是通过实习，加深了我对导游基本知识的理解，丰富了我的旅游学概论知识，使我对旅游学导游有了一定的感性和理性认识。认识到要做好日常企业导游工作，既要注重导游理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

通过这一阶段的实习，我意识到了自己的不足。我会在今后的工作和学习中更加努力，取长补短，需要征求意见。我相信我会在今后的工作中做得更好！无论你将来在哪里工作，你都会全力以赴地活出真正的自己！

篇3：在旅行社的暑期社会实践报告

在2012年7月至2012年9月期间，我有幸去了杭州走天下国际旅行社进行我的暑期社会实践。经过将近两个月的阶段实习，我获得了很多宝贵的实践工作经验。在领导的耐心教导下，我在很好的巩固了自己理论知识的同时，也加强了实际操作能力。在另一方面，我也认识到了自己很多的不足感觉收益非浅，以下是在实习期间对工作的总结以及一些自己的心得体会。

一、实习内容

因为主要是做实习导游的，前几周的主要事情就是熟悉旅行社的各条线路和新导游可能会去带的一些一日游旅游团，这样我不仅将自己以前的导游知识温习了一遍，还积累了一些经验。在此过程中重点就是去熟悉导游业务知识。背导游词，背到滚瓜烂熟，烂记于心是很重要的，而且还不能像背课文一样死记硬背，还必须要有趣味性，要拓展知识链，能够将各种相关知识融会贯通。接下来几周周的时间就是自己独立的带一些去西柏坡，天桂山，苍岩山等旅游团。一个月下来得到了领导和同事的一致好评。闲暇时除了给自己充电外，平时也会帮计调们去给客户送些票据之类的东西。当导游带团不是一件容易的事，不仅要有熟练的导游知识、丰富有趣的话题、多样的娱乐项目，还要掌握吃、住、行、游、购、娱整个活动的操作流程。要具备灵活处理突发事件的能力和良好的心理素质。

刚开始，对线路的安排工作，部门经理并不让我参与，只是让我慢慢看别人怎么做的，在经过两天的学习后，我对产品线路安排工作已经了解的几乎差不多了。产品对于一个公司的存活起关键性作用。旅游线路就是一种旅游产品，由于旅游产品容易被别人抄袭。我发现旅游企业一般不把线路安排透露给同业竞争对手。对于线路安排要注意的问题有下面几点：首先，要遵从客人要求，按照客人要求安排线路，诸如一些忌口忌讳的事情要提前向客人询问。其次要注意时间紧凑，让客人在合理的时间以及金钱内游览完他们想游览的地方。再次是线路安排人员要对地理知识相当了解，并用合适、优美的语言把线路向游客描述出来。最后，也是最重要的一点，那就是合理。在这里合理的含义是指合情合理。

后来，通过不断地探索和体会，使我慢慢地领会到，要想成为一名合格的导游员，必须首先成为一名生活服务员。在国内旅游“吃、住、行、游、购、娱”的六大要素，首先应该满足“吃”、“住”、“行”这三项。因为它们是旅行生活的三根支柱，而这些在学校中是涉及不到太多的知识点的，学校中的知识主要是在“游”的方面。于是，通过细致地观察，不断摸索和实践，更要不断地学习。学习交通知识、机型、车型、火车车次，学习星级宾馆、涉外宾馆的知识，学习各地菜肴的特色和口味，这样，就可以向游客进行解说，回答游客提出的相关问题。

二、实习收获

通过带团，在锻炼带团技能的同时，也可以丰富感性知识，对各旅游目的地有所了解。再用学校中学得知识加以论证。可以充分领悟旅游的乐趣。祖国的大好河山和悠久的历史、灿烂的文化。起先，客户对我的工作不了解或是不感兴趣，而我对这一现状的认识不够，认为通过不断地接触，可以建立起良好的合作关系。但一段时间下来，感到效果甚微。于是，我调整了工作方向，对客户进行分类。分成“重点客户”、“普通客户”、“潜在客户”。针对他们的不同特点，和我与他们的不同的关系进行促销。

我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。也许是实习日子短和我并非导游专业的关系，对导游有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但是通过实习，加深了我对导游基本知识的理解，丰富了我的旅游学概论知识，使我对导游有了一定的感性和理性认识。认识到

要做好日常企业导游工作，既要注重导游理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

通过这一阶段的实习，我认识到了自己的不足，我将会在以后的工作学习中更加努力。我了解到服务性行业所需要的人才不仅是要有一定的专业知识，更重要的是懂得如何为人处事和接人待物，以及对旅行社顾客的耐心以及责任心，期间我感觉在学校学到的理论知识和自己在工作中实践其实并不是一个概念，我认为旅游管理专业中实践环节重要的是理论联系实际，提高了我们调查研究，观察问题，分析问题和解决问题的能力和方法，培养在校大学生在社会中的生存及能力。实习的两个月带了多个旅游团，这不仅使自己的专业技能得到了提高，增加了旅游带团的经验，也使自己更加真切的体会到了工作的酸甜苦辣。

三、总结

曾经的我们如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会工作的复杂与艰辛。在大学校园里有的同学还过着空虚、无聊的生活，现在想想真不应该。我们学到的知识好少。没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距，我们应该清楚地认识到旅游业虽是一个新兴产业，具有很大的发展空间和市场潜力，就业前景非常可观。但是，它又是一种艰辛的行业，社会上需求更多的是实际操作人员，而管理层人才往往需求较少。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的，其实我们的路很长，道很远。实习时间虽然很短暂，学习的内容也比较简单，但是实际上对我们以后进入社会后帮助是很大的，学的只是一点皮毛而已，但最起码让我们有了那种意识。实习是短暂的，学习是不断的。实习虽然结束了，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦。

篇4：在旅行社的暑期社会实践报告

【摘要】这次暑假我进入了山西友谊国际旅行社实习，此次实习对我有着非凡的意义，我不仅学到了很多书本上没有的知识，重要的是得到许多老师没法教我的经历，这些将让我终身受用。

关键词：旅行社、大学生、社会理论、进步才能、工作经历

我喜欢旅游，喜欢接触不同的人，喜欢坐着车到处逛，喜欢名胜古迹，河流高山所以我选择了到旅行社兼职。刚开始去的时候主要负责一些宣传工作，刚开始时我认为这太简单了不用准备，可是当我开始工作时我知道自己错的离谱，面对着顾客的询问我是一问三不知，看着他们不满的目光我知道自己应该做些什么，所以当天我就查了很多资料，问了很多人，经过一段时间的努力我适应了工作。功夫不负有心人我的努力得到了指导的认可，我被调到了办公室，在旅行社办公室理论的这段时间内，我帮助接，做记录，分类整理文件，打印、复印资料，做数据统计整理，开发票等等在我才能范围之内的事情，感受着工作的气氛，这些都是在学校里无法感受到的。而且，很多时候，我要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁、清扫的工作。在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，要学会多做事少说话，特别是少说闲话，而且要尽自己的努力把事情做

好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，有学习的气氛，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为获得更高的成绩而努力。而这里，是工作的地方，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，改善自己缺乏之处，也要从别人那里学到做人的道理和原那么，以完善自己，进步自己的才能！

这次的社会理论，让我从中领悟了很多东西，甚至这些东西将让我终身受用。
。

感想一：工作的时候要学会全力以赴，不要太计较自己付出多少，尽量做到多做事，做有用的事情。自己努力的工作，旁人也会看到。不管怎样，重要的是工作的成效和业绩，这才是指导看重的。不管做什么事情，就算是一件小事，也要认真仔细，绝不能敷衍了事。可能不起眼的小事是很重要的，所谓细节决定成败。人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象中的那么大。例如在刚开始工作的时候，假设不是我加班加点去看那些相关的资料，恐怕也不会那么快的去熟悉所做的业务，很可能在工作几天之后就会被辞退掉。

感想二：在社会上要擅长与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前没有工作的时机，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很为难的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地承受。在与游客的交往中，擅长观察游客的言行，从中理解到游客到底需要什么是很重要的一件事同时这也与我所学的心理学有一点关系。而在这方面，我还有很多的东西要学。

感想三：在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的才能做出肯定。社会经历缺乏，学历缺乏等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来什么都会的，只要有自信，就能抑制心理障碍，那一切就变得容易解决了。

虽然这次社会理论，不是与专业知识严密联络的，但它对我是有不可磨灭的作用，从中学到的东西也会让我终生受用。社会理论加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的间隔，也让自己在社会理论中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会理论使同学们找到了理论与理论的最正确结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，无视理论环节，往往在实际工作岗位上发挥的不很理想。通过理论所学的专业理论知识得到稳固和进步。就是严密结合自身专业特色，在理论中检验自己的知识和程度。通过理论，原来理论上模糊和印象不深的得到了稳固，原先理论上欠缺的在理论环节中得到补偿，加深了对根本原理的理解和消化。

这次在旅行社的暑期理论让我又了深化感触，这不仅是一次理论，还是一次人生经历，是一生珍贵的财富。在今后我要参加更多的社会理论，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

篇5：在旅行社的暑期社会实践报告

今年暑假，我在xxxx旅行社进行了为期一个月的兼职导游实习，这个旅行社是经旅游局批准的现代旅游企业。公司拥有一批素质高、工作求实、讲信誉、重质量的工作人员。公司下设旅游门市部两个;组团部、计调部、外联部、接待部门等。

一、实习岗位简介

实习期间，旅行社首先对我进行了培训。第一步是导游词的讲解，旅行社要求我在一周内熟练背诵导游词，然后用自己的语言讲出来；第二步是跟团学习，跟着有经验的老导游的旅游团的行程学习，熟悉带团过程中的流程及旅游线路。

跟了两次团之后，就开始自己独立带团。在接到旅行社的带团通知后，首先要去旅行社接带团计划，熟悉旅游行程，记下定点宾馆和酒店的联系方式，收好团费，并及时与旅游车司机联系(如果是自带车，只需跟全陪联系)，确定好接团地点和时间，同时与全陪确认接团地点的时间。

在接到旅游团后，开始旅游行程，通过自我介绍拉近与游客的关系，与全陪或领队沟通，了解团内成员情况，沿途要进行风光民俗讲解。要景点后要进行景点讲解，用餐或住宿要提前预定。在带团过程中要合理安排时间，并灵活处理遇到的各种问题。

二、作为一名合格的导游，必须对自己的工作认真负责。这段时间的旅行社实习,对我来说受益匪浅，这次实习也让我发现书本上的知识与实际问题的差距，对旅行社这一行业有了更深的体会。在实习期间我体会到旅游这个行业中旅行社，社与社之间的竞争、人与人竞争的激烈程度。在旅游业这样的服务性行业所需要的人才不仅是要有一定的专业知识，还需要你懂得如何为人处事和接人带物，以及对旅行社顾客的耐心以及责任心。着实更为重要的在实际的过程中我才真正发现自己学识的浅薄，经验的缺乏，真是学到用时方恨少，我感觉在学校学到的理论知识和自己在工作中实践其实并不是一个概念，我想这也是学校之所以让我们在最后一个学期实习的原因，让我们进一步的巩固和理解课堂所学知识，培养和提高学生的能力，理论联系实际，我认为实践环节重要的是理论联系实际，提高了我们调查研究，观察问题，分析问题和解决问题的能力和方法，培养在校大学生在社会中的生存及能力，在实习期间所学习到的社会经验和团队精神将使我终生受益。

三.实习期间我了解到以下几点：

- 1.了解旅游地的内外交通、旅游地的环境保护等。
- 2.了解旅行社的服务规程及管理要领。
- 3.了解旅行社的性质，经营业务与管理模式。旅行社是为人们旅行提供服务的专门机构。旅游活动的发展是旅行社得以生产发展的前提条件，从行业性质来看，旅行社属于服务业。为旅游者提供食、住、行、游、购、娱的六方面服务。从20世纪20年代我国第一家旅行社创立，随着我国国民经济的发展、国家政策的开放与完善，旅游景点的不断开发，我国的旅行

社的数量快速增长，并且服务质量也不断提升。我国的旅行社按照经营业务范围划分为：国际旅行社和国内旅行社。国际旅行社经营入境旅游业务，出境旅游业务和国内旅游业务；国内旅行社专门经营国内旅游业务。

4.旅游资源环境的好坏直接影响旅行社的经营.生态旅游地收入障碍可以是下几种：

(1)经济与环境的矛盾，这集中体现在门票收入与可容纳游客量的矛盾上。大量旅游者的介入必然对旅游地的生态环境造成威胁，控制游人数量又使经济收益受限。

(2)经济水平和产业结构的向限。即在经济发达地区,旅游业促动其他行业部门而产出的间接经济效益远远大于旅游直接收入，而生态旅游地通常位于生态条件优越，人工干扰程度低的地方，这些地区大多经济落后，交通不便，生态旅游地由于受经济发展水平和地区产业结构的局限，对于旅游的强拉动力的反馈水平低，最终间接收入低.。

(3)旅游收入漏损。由于旅游地经济体系和产业结构不完善，对旅游经营所需要产品的数量、质量供给能力不足，需要大量向外购买产品和服务，致使旅游供给市场为区外经济实体控制。世界上优秀的生态旅游地多位于发展中国家和地区，而发展中国家和地区由于自身的局限，旅游收入的漏损现象尤其普通.。

(4)生态旅游环境污染，旅游地乱收费等现象阻碍着旅游业的发展，生态旅游地的诸多收入障碍必然导致分配障碍，造成各利益主体间的矛盾。任何一方利益得不到保障都会带来负面影响，对经营者服务者分配不足会导致决策不合规范，服务质量下降，欺诈宰客行为增加，败坏旅游地的形象等，对景区分配不足会造成资源环境保护得不到物质保障，进一步的开发建设无法实施，社区居民参与分配不足，旅游地达不到预期的经济发展的目标，而旅游者进入旅游地对自然人文生态的干扰，造成居民与旅游者之间的矛盾纠纷增加，此外，由于生态旅游地居民生活水平低，可能出现伐木，偷猎等现象，造成对旅游资源环境的压力。

四、实习心得

在实习导游的过程中，我总结了很多实习经验和心得体会：

(一)要有强烈的责任感和服务热情。导游工作是一项脑体高度结合的服务工作，态度决定行动，拥有强烈的责任心，才会在实际工作中投入满腔的工作热情，为客人提供高质量的服务。

(二)要有广博文化知识面。导游接触的游客中，各种社会背景、文化层次不尽相同，导游就应该做一个杂家“，上知天文下知地理，这样在进行讲解中，就可运用所掌握的知识和智慧来应对。

(三)具有组织协调应变能力。导游的服务对象是不断变化的复杂群体，同时导游工作还离不开旅游接待服务中各相关部门的配合和支持，任何一个环节出现偏差，都会令

导游服务黯然失色，因此要头脑清晰，有交情组织协调应变能力，保证游客的旅游活动顺利进行。

(四)要有自信。

(五)语言清晰准确，讲解生动活泼。人们常说看景不如听景。给游客讲解就是要像在和朋友聊天。你把游客看作朋友眉飞色舞地给讲游客不知道的事情，才能抓住他们的注意力。

(六)注意仪容仪表，自身修养。

实践使我认识到，做导游的学问很大、很深，不是随随便便就可以学的来，像如何安排路线、食宿、应对突发事件、如何与游客进行沟通等等，这些方面都要成为游客眼中的“百科全书”，所以要想做个好导游的确很难，而好的导游服务对游客来说的确又是一种享受。要做一个游客满意的导游，就要经常换位思考，把游客当作自己的父母兄弟姐妹来对待。要充分认识到，导游就是服务，服务是导游工作的首要任务，所以，只有做好自我定位，并多站在游客的立场考虑问题，并灵活的解决各种问题，才能成为一名让游客满意的导游。

篇6：在旅行社的暑期社会实践报告

这次暑假我进入了山西友谊国际旅行社有限公司实习，此次实习对我有着非凡的意义，我不仅学到了很多书本上没有的知识，重要的是得到许多老师没法教我的经验，这些将让我终身受用在实践的这段时间内，我帮忙接电话，整理文件，开发票等，感受着工作的氛围，这些都是在学校里无法感受到的而且很多时候，我要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，而且要尽自己的努力做好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。

在学校，有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要，以提高自己的能力！这次的社会实践，让我从中领悟了很多东西，甚至这些东西将让我终身受用。工作的时候要学会全力以赴，不要太计较自己付出多少，尽量做到多做事，做有用的事情。自己努力的工作，旁人也会看到。不管怎样，重要的是工作的成效和业绩，这才是领导看重的。不管做什么事情，就算是一件小事，也要认真仔细，绝不能敷衍了事。可能不起眼的小事是很重要的，所谓细节决定成败。人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象中的那么大在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。

人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。在工作上还要有

自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了虽然这次社会实践，不是与专业知识紧密联系的，但它对我是有不可磨灭的作用，从中学到的东西也会让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会实践使同学们找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实际工作岗位上发挥的不很理想。通过实践所学的专业理论知识得到巩固和提高。就是紧密结合自身专业特色，在实践中检验自己的知识和水平。通过实践，原来理论上模糊和印象不深的得到了巩固，原先理论上欠缺的在实践环节中得到补偿，加深了对基本原理的理解和消化。深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。